

激動の時代を勝ち抜く

1位づくりの成功戦略

時代の転換期に求められるのは原点回帰。どうせ頑張るなら経営者や従業員の努力が花開き、利益として結果が出る方法でありたい。そのためには自社の強い部分をより強くする戦略が必要です。それが、弱者の戦略であるランチェスター戦略。激動の時代だからこそ必要な、その考え方と事例をお伝えします。

講師 1位づくり戦略コンサルタント
NNA株式会社 代表 佐藤元相



コンサルタントとして1300社以上の指導実績。大阪市立大学非常勤講師。日本経営合理化協会、大田区産業協会、LIXIL、Panasonicなどでコンサルティング・経営指導や研修講師を担当。「1位づくり戦略」「下請け脱却戦略」をはじめ多彩なテーマで年間200回以上のセミナーを行う。上場企業の中国の戦略コンサルティングにかかわり、中国市場におけるビジネスモデルを確立し、事業基盤拡大、販売続伸に貢献。プロジェクトチームが社長賞を受賞。全日本DM大賞コンテスト銅賞受賞などをはじめ、名刺コンテストやWebコンテストなどでトップの受賞実績を持つ。著書には、『小さな会社★採用のルール』をはじめ、『「あなたのところから買いたい」とお客様に言われる小さな会社』『小さな会社☆No.1のルール』などがありAMAZONで1位を獲得している。

5月20日 月

ランチェスター
差別化戦略

6月17日 月

価値を高める
販売システム

7月29日 月

弱者必勝の戦略で
事業を発展させる

【時間】 18:30~20:10

【会場】 ミグランス（橿原市役所橿原市役所分庁舎4F）

※ 3回連続講座です。やむを得ない事情により欠席される場合は、講義を録画した動画を期間限定でご覧いただくことが可能です。

主催者

佐藤薬品工業株式会社

〒634-8567 奈良県橿原市観音寺町9-2

<http://www.sato-yakuhin.co.jp>

お申込先

佐藤薬品工業株式会社 担当：前田 晋也

E-Mail：maeda-s@sato-yakuhin.co.jp

TEL：0744-28-0021

FAX：0744-28-0030