

御得意先 各位

「小さな工務店のための繁盛店セミナー」のご案内

～3回シリーズ研修～

謹啓 貴社ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。
平素は格別のご高配を賜り、誠に有難うございます。
さて、コロナウイルスも再拡大の様相を呈し、市況はますます厳しくなる中、
この環境下でもやり方次第で業績が上がる“効果的なセミナー”を
パナソニック（株）と協力して3回シリーズにて開催させて頂く運びとなりました。
お忙しい中とは存じますが、ぜひご参加いただき、皆様の日々のお仕事にお役立て頂ければと
思います。どうぞ宜しくお願い致します。

謹白

第1回

令和3年1月29日（金） PM14:00～17:00

内容：『少ない費用でリピート・紹介率がアップする方法』

第2回

令和3年2月19日（金） PM14:00～17:00

内容：『安定受注と紹介が増えるカンタンな方法』

第3回

令和3年3月22日（月） PM14:00～17:00

内容：『チラシは最高の販促ツール 集客効果を高めるノウハウ』

会場

会場未定（宇都宮市内会場検討中）

会場決定次第別途ご連絡させていただきます。何卒宜しくお願い致します。

【お願い】 新型コロナウイルス感染予防の観点から、当日は定員制限によるソーシャルディスタンスの確保、『マスクの着用』徹底の御願ひ、『発熱のある方の入場規制』を御願ひさせていただきます。



講師：NNA株式会社 代表取締役 佐藤 元相（さとう もとし）

中小企業に従事した体験を踏まえ全国1300社以上の指導実績。
1位づくり戦略コンサルタントとして実践的かつ即効性のある内容は好評です。成果、取り組みを
共有し更なる事例探求とアドバイスを行います。

「繁盛店セミナー」～3回シリーズ研修～ ご参加申込書

参加をご希望される方のお名前を記入して 1月22日（金）までにご返信お願いします。

御会社名		
	ご連絡先電話番号	
ご参加者名		