

青年部第1G 8月研修事業

ランチェスター 研修

2021.0822 sun

10:00 ~ 17:00

(受付9:30~/懇親会~21:00)

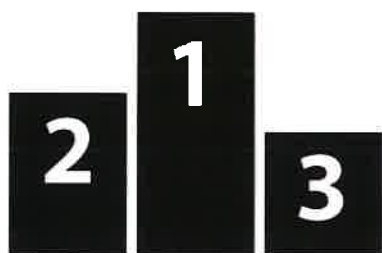
青年部会員10,000円/青年部外11,000円

講師 佐藤元相氏

NNA株式会社 代表取締役

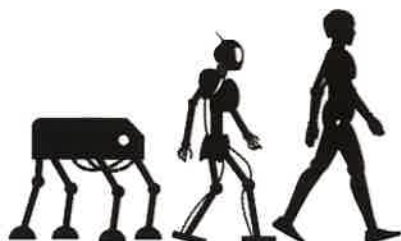
1位作り戦略コンサルタント

研修会場 三宮コンベンションセンター503号室
神戸市中央区磯辺通2-2-10-5階
078-291-5025



ランチェスター戦略で あなたの会社を強くする

企業間競争では「強いもの」が勝ちます。しかし、どんな企業も戦い次第で「強いもの」に変身できます。ランチェスター戦略は「強さとは何か」「どうすれば強くなれるか」についての正しい答えを導き出してくれます。



■ 逆境に負けない集客システムの作り方

経営の目的とは、お客様作りです。それは戦略であり算術です。コロナ禍の今、あなたの集客戦略を総点検していただく良い機会かもしれません。この研修でお客様作り戦略の原理原則を学び、逆境の中でも成果を上げる広告や営業の集客システムを構築させてみませんか？

■ ランチェスター事例紹介

- 1 コロナ禍で展示会営業を止めて、非接触営業の仕組みをつくり、上場企業から受注を増やしている東大阪の町工場
- 2 コロナ禍で独自販売方法を作り業界平均2倍の利益を達成した生コン建材卸会社



■ 講師紹介

1962年大阪生まれ。ランチェスター戦略を竹田陽一先生から学び、独自研究開発する。モノ作り中小企業に従事した体験を踏まえ、コンサルタントとして1300社以上の指導実績。大阪市立大学非常勤講師。日本経営合理化協会、大田区産業協会、LIXIL、Panasonicなどでコンサルティング・経営指導や研修講師を担当。「1位づくり戦略」「下請け脱却戦略」をはじめ多彩なテーマで年間200回以上のセミナーを行う。